

INTRODUCCIÓN.....

PARTE I

CAPÍTULO 1. LIBERTAD COMERCIAL, SUS TEORÍAS EXPLICATIVAS.

1.- TEORÍAS DEL LIBRE COMERCIO.....	9
1.1.- Teorías clásicas del comercio internacional.....	10
1.1.1.- Teoría de la ventaja absoluta.....	11
1.1.2.- Teoría de la ventaja comparativa.....	12
1.1.3.- Teorema de Heckscher-Ohlin.....	15
1.2.- Teorías más recientes.....	21
1.2.1.- Teoría de las economías de escala.....	21
1.2.2.- Teoría del comercio estratégico.....	25
1.2.2.1.- Comercio intra-industrial, calidad de los bienes.....	25
1.2.2.2.- Comercio bajo competencia monopolística.....	28
1.2.3.- Teoría del ciclo de vida del producto.....	32
2.- BIENESTAR DERIVADO DEL COMERCIO.....	34

CAPÍTULO 2. LAS BARRERAS COMERCIALES: FUENTES DE DISTORSIONES.

1.- JUSTIFICACIÓN A LA POLÍTICA COMERCIAL RESTRICTIVA.....	37
2.- EL ARANCEL.....	40
3.- RESTRICCIONES CUANTITATIVAS.....	48
3.1.- Cuotas a la importación.....	50
3.2.- Restricciones Voluntarias a la Exportación.....	56
3.3.- Comparación de los efectos de la Cuota y las Restricciones Voluntarias.....	62
4.- COMPARACIÓN DE LOS EFECTOS DEL ARANCEL Y LAS CUOTAS A LA IMPORTACIÓN.....	65
5.- OTROS INSTRUMENTOS TRADICIONALES DE LA POLÍTICA COMERCIAL.....	69
5.1.- El dumping como práctica comercial.....	69
5.2.- Subvenciones a la exportación.....	75
6.- CONCLUSIONES SOBRE ESTAS BARRERAS COMERCIALES.....	78

CAPÍTULO 3. BLOQUES COMERCIALES, UN ANÁLISIS DE SUS EFECTOS Y DE SUS VENTAJAS.

1.- NACIMIENTO DEL CONCEPTO DE BLOQUE.....	82
2.- LOS BLOQUES REGIONALES, SUS CLASES Y EFECTOS.....	82
2.1.- Tipos de Acuerdos Comerciales.....	84
2.2.- Resultados de la integración. Análisis de una Unión Aduanera.....	87
2.2.1.- Efectos estáticos o a corto plazo.....	87
2.2.2.- Efectos dinámicos o a largo plazo.....	93
2.3.- Efectos negativos especiales de la formación de Bloques: la Áreas Preferenciales entre Bloques.....	96
3.- OPCIONES DEL COMERCIO REGIONAL.....	97
4.- LOS BLOQUES REGIONALES Y EL ARANCEL ÓPTIMO.....	101
5.- MINIMIZACIÓN DEL BIENESTAR Y GUERRAS COMERCIALES.....	105
6.- NÚMERO DE BLOQUES QUE MINIMIZAN EL BIENESTAR MUNDIAL.....	109
7.- LOS BLOQUES COMERCIALES EN LA ORGANIZACIÓN MUNDIAL DEL COMERCIO.....	116

PARTE II

CAPÍTULO 4. LA UNIÓN EUROPEA UN BLOQUE COMERCIAL.

CAPÍTULO 4.a. LA INTEGRACIÓN MONETARIA: SU EVOLUCIÓN ANTES DE LA UNIÓN MONETARIA.

1.- COMIENZOS DEL MOVIMIENTO EN FAVOR DE UNA EUROPA UNIDA.....	121
2.- PRIMERAS FASES DE LA UNIÓN MONETARIA EUROPEA.....	123
3.- EL SISTEMA MONETARIO EUROPEO: UN HITO EN LA COOPERACIÓN EUROPEA.....	129
4.- JACQUES DELORS Y EL ACTA ÚNICA, UN PASO MÁS FIRME.....	139
5.- MAASTRICHT, EL ÚLTIMO PELDAÑO EN EL LARGO CAMINO HACIA LA INTEGRACIÓN.....	143
6.- CRITERIOS DE CONVERGENCIA, GARANTÍA DEL ÉXITO DE LA INTEGRACIÓN.....	149
7.- LOS COSTES Y BENEFICIOS DE LA UNIÓN MONETARIA EUROPEA.....	160
8.- IMPLICACIONES DE LA UNIÓN MONETARIA EUROPEA.....	167

CAPÍTULO 4.b. POLÍTICA COMERCIAL COMÚN DE LA UNIÓN EUROPEA.

1.- PANORAMA EUROPEO SOBRE LA POLÍTICA COMERCIAL.....	181
1.1.- Avances en la consecución del Mercado Interior.....	185
1.1.1.- Eliminación de aranceles internos.....	185
1.1.2.- Libro Blanco sobre el Mercado Único.....	187
1.2.- Barreras de la Unión en sus relaciones con el exterior.....	198
1.2.1.- Régimen sobre las importaciones, defensa comercial.....	201
1.2.1.1.- Arancel Aduanero Común. Sistema TARIC.....	202
1.2.1.2.- Medidas Antidumping.....	206
1.2.1.3.- Medidas Antisubvención.....	214
1.2.1.4.- Medidas de Salvaguardia.....	216
1.2.1.5.- El Instrumento para Obstáculos Técnicos al Comercio.....	218
1.2.1.6.- El Reglamento de Obstáculos al Comercio.....	219
1.2.1.7.- Otros instrumentos de defensa comercial utilizados por la Unión Europea.....	223
1.2.2.- Régimen sobre las exportaciones.....	225

PARTE III

CAPÍTULO 5. RELACIONES COMERCIALES DE ESTADOS UNIDOS CON LA UNIÓN EUROPEA.

1.- LAS RELACIONES DE LA COMUNIDAD CON TERCEROS PAÍSES.....	229
1.2.- Acuerdos bilaterales y plurilaterales de la Unión Europea.....	233
2.- LAS RELACIONES COMERCIALES DE LA UNIÓN EUROPEA CON ESTADOS UNIDOS.....	239
2.1.- Política comercial de Estados Unidos Respecto al resto del mundo.....	239
2.1.1.- Medidas antidumping de Estados Unidos.....	240
2.1.2.- Derechos compensatorios aplicados por Estados Unidos.....	241
2.1.3.- Restricciones Voluntarias a la Exportación exigidas por Estados Unidos.....	241
2.1.4.- Otros instrumentos de Política Comercial norteamericana.....	242
2.1.4.1.- Sociedades para las ventas en el exterior.....	242
2.1.4.2.- Banco de exportaciones e importaciones.....	242
2.1.4.3.- Iniciativas sobre barreras estructurales y conversaciones para la selección de sectores orientados al mercado.....	243
2.2.- Conflictos comerciales entre Estados Unidos y la Unión Europea.....	243
2.3.- Acciones conjuntas entre la Unión Europea y Estados Unidos.....	246
2.4.- Relaciones comerciales entre ambas áreas.....	248

CAPÍTULO 6. RELACIONES COMERCIALES DE JAPÓN CON LA UNIÓN EUROPEA.

1.- INTRODUCCIÓN.....	261
2.- EVOLUCIÓN DE LAS RELACIONES COMERCIALES.....	261
3.- CONCESIONES COMUNITARIAS A JAPÓN.....	267
4.- PRINCIPALES BARRERAS EN LAS RELACIONES ECONÓMICAS.....	272
4.1.- Barreras a las importaciones.....	272
4.1.1.- <i>Propuestas de desregulación comercial</i>	275
4.2.- Barreras a la exportación.....	293
5.- DESREGULACIÓN EN EL SISTEMA FINANCIERO Y SUPERACIÓN DE LA CRISIS.....	294
6.- LA INVERSIÓN DIRECTA EXTRANJERA, ASPECTO ESENCIAL EN LAS RELACIONES BILATERALES.....	299
7.- ACUERDOS DE COOPERACIÓN ENTRE JAPÓN Y LA COMUNIDAD EUROPEA.....	302
8.- EFICACIA DE LA POLÍTICA DE COOPERACIÓN EUROPEA CON JAPÓN. COMPARACIÓN CON LA LLEVADA A CABO POR LOS ESTADOS UNIDOS.....	304

PARTE IV

CAPÍTULO 7. RELACIONES COMERCIALES DE LOS PAÍSES MEDITERRÁNEOS CON LA UNIÓN EUROPEA.

1.- PIRÁMIDE DE PREFERENCIAS DE LA UNIÓN EUROPEA Y SUS RELACIONES CON PAÍSES EN VÍAS DE DESARROLLO.....	306
1.1.- <i>Visión general de la política comercial de la Unión Europea para con los países ACP</i>	307
2.- LA CERCANÍA A EUROPA, FUENTE DE ACUERDOS.....	312
2.1.- <i>Factores determinantes en las negociaciones comerciales de ambas partes</i> ..	313
2.1.1.- <i>Factores geográficos</i>	313
2.1.2.- <i>Otros factores básicos en las relaciones mutuas</i>	315
3.- EVOLUCIÓN DE LAS NEGOCIACIONES UNIÓN EUROPEA, PAÍSES MEDITERRÁNEOS.....	315
3.1.- <i>Rasgos esenciales de la Asociación Euro-Mediterránea</i>	319
3.1.1.- <i>Marruecos, sus aproximaciones a Europa</i>	323
3.1.2.- <i>Túnez, un acercamiento lento pero seguro</i>	331
3.1.3.- <i>Israel, un país casi europeo</i>	334

3.1.4.- <i>Turquía y su posible incorporación a Europa.</i>	336
3.1.5.- <i>Argelia, unos Acuerdos poco enriquecedores.</i>	339
3.1.6.- <i>Egipto, la inversión su punto fuerte.</i>	343
3.1.7.- <i>Los territorios palestinos, principal destino de las ayudas europeas al mediterráneo sur.</i>	345
4.- INFLUENCIA DE LA POLÍTICA MEDITERRÁNEA RENOVADA EN EL COMERCIO ENTRE LA UNIÓN EUROPEA Y EL MEDITERRÁNEO.	347

CAPÍTULO 8. RELACIONES COMERCIALES DE LA EUROPA DEL ESTE CON LA UNIÓN EUROPEA.

1.- EL ALEJAMIENTO POLÍTICO Y ECONÓMICO DE LOS PAÍSES DE EUROPA CENTRAL Y ORIENTAL.	360
2.- ACERCAMIENTO DE LAS DOS EUROPAS.	360
3.- PRINCIPALES ASPECTOS DE LOS ACUERDOS EUROPEOS.	365
3.1.- Aspecto comercial de los Acuerdos Europeos firmados.	365
3.1.1.- <i>Las barreras arancelarias y las restricciones cuantitativas en los Acuerdos Europeos con los países del Este.</i>	366
3.1.1.1.- <i>Tratamiento de los productos industriales no sensibles.</i>	366
3.1.1.2.- <i>Tratamiento de los productos industriales considerados sensibles.</i>	367
3.1.1.3.- <i>Tratamiento otorgado a los productos textiles.</i>	368
3.1.1.4.- <i>Tratamiento de los productos agrícolas.</i>	369
3.1.2.- <i>Las barreras no arancelarias en los Acuerdos Europeos con los países del Este.</i>	375
3.1.3.- <i>Resultados generales de los Acuerdos de Asociación.</i>	377
3.2.- Ayuda financiera al desarrollo de los países del Este.	392

CAPÍTULO 10. CONCLUSIONES.	396
---	-----

BIBLIOGRAFÍA.	409
----------------------------	-----